

Mitarbeiter im Vertrieb (m/w/d)

GETEMED Medizin- und Informationstechnik AG | Standort: Teltow bei Berlin

Seit 35 Jahren entwickelt GETEMED mit Leidenschaft und Kreativität moderne Medizinprodukte, die Leben retten. An unserem Entwicklungsstandort in Teltow bei Berlin arbeiten unsere Ingenieure unentwegt in crossfunktionalen Teams an cutting-edge Technologien, um diese in unsere weltweit erfolgreichen Produkte zu integrieren.

Du möchtest vom ersten Tag an Verantwortung übernehmen? Du hast Lust darauf, mit hochmotivierten Kollegen an lebensrettenden Produkten zu arbeiten? Dann bist Du bei uns genau richtig.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort Teltow einen authentischen **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)**, der sich für unsere technisch erklärungsbedürftigen Medizinprodukte begeistert und mit Freude unsere Kunden und Interessenten berät.

Was wären Deine Aufgaben bei GETEMED?

- Die kompetente Betreuung und Beratung unserer Kunden und Vertriebspartner im Innen- und Außendienst (national und international)
- Die Erarbeitung von Konzepten, Angeboten und Kalkulationen auf Basis unseres Produktportfolios
- Die technische und kaufmännische Verhandlungsführung bis zum Verkaufsabschluss
- Die Aufbereitung technischer Information und die Weiterentwicklung unserer innovativen Produkte
- Die Planung und Durchführung von Messen und Kongressen (national und international)

Warum wir die Richtigen für Dich sind:

- weil wir Dir eine interessante, herausfordernde Tätigkeit mit Entwicklungschancen in einem etablierten Unternehmen bieten
- weil Du bei uns ein professionelles, kollegiales Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien vorfindest
- weil Du Dich von Anfang an einbringen, Verantwortung übernehmen und Dich so schnell weiterentwickeln kannst
- weil Teamgeist für uns nicht nur ein Schlagwort ist
- weil wir einen entscheidenden Beitrag zur weltweiten Gesundheitsversorgung leisten und Dich dafür brauchen
- 30 Urlaubstage im Jahr; Weihnachts- und Urlaubsgeld; ein Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung; flexible Arbeitszeiten

Was Dich für uns interessant macht:

- Du besitzt eine technische oder kaufmännische Ausbildung, Weiterbildung oder ein entsprechendes Studium.
- Du arbeitest selbstständig, zuverlässig und ergebnisorientiert.
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (zusätzliche Sprachkenntnisse sind sehr willkommen).
- Idealerweise hast Du bereits Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Medizinprodukte oder Erfahrung im aktiven Vertrieb von technischen Investitionsgütern.
- Du trittst gegenüber unseren Kunden verbindlich und professionell auf.
- Du kannst klar und überzeugend kommunizieren und hast ausgezeichnete Präsentationsfähigkeiten.

Wenn du glaubst bei uns richtig zu sein - auch wenn Du die Anforderungen nicht voll erfüllst - würden wir uns freuen von Dir zu hören!

Kontakt

Bitte richte Deine Bewerbung mit Lebenslauf, Angabe des möglichen Eintrittstermins und Deines Gehaltswunsches an das Phoenix-Team unter:

phoenix@getemed.de

